

## Правила оказания услуг Программы личностного роста – VIP участие в клубе

### 1. Общие положения

1.1. Правила оказания услуг (далее – Правила) программы личностного роста (далее – Программа) являются неотъемлемой частью Договора публичной оферты и Правил участия в Леди клуб, носят обязательный характер для всех учеников и регламентируют: перечень оказываемых услуг, условия оказания услуг, а также права и обязанности его участников.

1.2. Настоящие Правила разработаны на основании следующих нормативно-правовых актов:

- Гражданского кодекса Российской Федерации,
- Федерального закона РФ от 07.02.1992 N 2300-1 «О защите прав потребителей».

1.3. Цели программы личностного роста:

1.3.1 Развитие социального капитала;

1.3.2 Всестороннее развитие;

1.3.3 Взаимопомощь и взаимоподдержка;

1.3.4 Создание возможностей для развития личностного потенциала резидента клуба;

1.3.5 Развитие медиа-бренда VIP резидента клуба.

1.4. В случае необходимости Правила могут быть пересмотрены или дополнены.

### 2. Терминология

2.1. Термины и понятия, используемые в Договоре, Правилах, документах:

VIP резидент клуба – физическое лицо / ИП / самозанятый, в интересах которого заключен договор публичной оферты на оказание услуг путем присоединения к условиям настоящих Правил.

Руководитель клуба – физическое лицо / ИП / самозанятый, которое в интересах резидента клуба, оказывает услуги по Программе личностного роста путем заключения договора публичной оферты присоединения через присоединение к настоящим Правилам.

Договор публичной оферты (далее - Договор) – гражданско-правовой договор на оказание услуг, заключаемый между резидентом клуба и его руководителем путем присоединения к настоящим Правилам путем подачи заявления-акцепта (заполняется при заключении Договора и означает полное и безоговорочное принятие его условий). Договор вступает в силу с момента его подписания обеими сторонами. Услуги начинают оказываться с момента оплаты дополнительного членского взноса, что подтверждается платежными документами.

Дополнительный членский взнос – разовая сумма, оплачиваемая резидентом клубу с целью присоединения к сообществу VIP резидентов и прохождения программы личностного роста.

### 3. Права и обязанности сторон.

3.1 VIP резидент клуба имеет право по своему волеизъявлению на получение следующих услуг, согласно плана Программы:

3.1.1. Продвижение и размещение информации о нем в социальных сетях Руководителя клуба Мета\*, ВК, ОК, телеграмм, пост со ссылкой на аккаунты;

3.1.2. Доступ в закрытый чат с Руководителем клуба 24/7. Взаимоподдержка;

3.1.3. Доступ в закрытый ТГ канал с разнообразными МК, вебинарами, прямыми эфирами мероприятий;

3.1.4. Участие в партнерских программах (предложения для партнеров, спец. предложения, привилегированное участие в проектах, мастермайнд);



- 3.1.5. Публикацию в федеральных и местных СМИ (журналы, ТВ-программы, радио, паблики, соц.сети) — по запросу редакторов указанных СМИ о необходимости размещения информации;
- 3.1.6. Помощь в разработке стратегии и продвижения личного бренда VIP резидент клуба;
- 3.1.7. Публикацию экспертных статей в ТГ канале руководителя клуба с активной ссылкой на ресурс;
- 3.1.8. Вносить предложения в индивидуальный план обучения в рамках организации работы;
- 3.1.9. Принимать участие в обсуждениях и мероприятиях, направленных на развитие системы наставничества;
- 3.1.10. В индивидуальном порядке обращаться к руководителю клуба за советом, помощью по волнующим вопросам.

3.2 VIP резидент клуба несет следующие обязанности:

- 3.2.1. Оплатить услуги в полном объеме и в порядке, предусмотренном в Договоре;
  - 3.2.2. Регулярно посещать встречи, образовательные события в соответствии с индивидуальным планом;
  - 3.2.3. Выполнять своевременно и качественно задачи;
  - 3.2.3. Внимательно и уважительно относиться к руководителю клуба.
- 3.3. Руководитель клуба имеет право:
- 3.3.1. Способствовать своевременному и качественному выполнению поставленных задач VIP резидентом клуба;
  - 3.3.2. Определять формы работы с VIP резидентом клуба:
    - принимать участие в обсуждениях и мероприятиях;
    - привлекать других специалистов для расширения компетенций VIP резидента клуба.
  - 3.3.3. Расторгнуть Договор в одностороннем порядке в случае невнесения VIP резидентом клуба вознаграждения;
  - 3.3.4. В случае неоплаты VIP резидентом клуба стоимости оказанных услуг приостановить их исполнение до момента их полной оплаты.

3.4. Руководитель клуба обязан:

- 3.4.1. Разрабатывать индивидуальный план-комплекс мероприятий в рамках организации работы;
- 3.4.2. Участвовать в реализации дорожной карты внедрения Программы многофункционального наставничества (далее – дорожная карта) в рамках компетенции;
- 3.4.3. Регулярно посещать события, организованные в рамках клуба;
- 3.4.4. Оказывать всестороннюю помощь и поддержку VIP резиденту клуба;
- 3.4.5. Внимательно и уважительно относиться к VIP резиденту клуба.

4. Стоимость услуг, порядок оплаты, возврат.

- 4.1. Стоимость услуг, предоставляемых в соответствии с настоящим Договором - офертой рассчитывается индивидуально. Стоимость является окончательной и пересмотру не подлежит. В стоимость услуг включены все расходы VIP программы личностного роста резидента клуба, необходимые для осуществления им своих обязательств по Договору - оферте в полном объеме и надлежащего качества, за исключением расходов VIP резидент клуба связанных с участием (трансфер к месту проведения, проживание, питание в месте проведения, стоимость участия (при наличии)) в мероприятиях (теле – аудио эфиры в СМИ, форумах, конференциях итп).
- 4.2. Оплата по Договору – оферте осуществляется VIP резидентом клуба в рублях РФ, путем перечисления денежных средств на расчетный счет Руководителя клуба, в следующем порядке:



1. в полном объеме при заключении настоящего договора,
2. ежемесячными платежами в равных долях на протяжении трех месяцев, путем внесения первого платежа в день заключения настоящего договора и в последующие два месяца того же числа.
- 4.3. Датой оплаты является дата списания денежных средств с расчетного счета VIP резидент клуба.
- 4.4. Отказ VIP резидента клуба в одностороннем порядке от исполнения договора - оферты не является основанием освобождения VIP резидент клуба от обязанности по оплате услуг.
- 4.5. При досрочном расторжении Договора - оферты по инициативе VIP резидента клуба, но не позднее 10 дней после его заключения, сумма денежных средств, подлежащих возврату, определяется как сумма, уплаченная VIP резидентом клуба при заключении настоящего договора - оферты за вычетом стоимости периода, в течение которого VIP резидент клуба пользовался услугами. Для осуществления возврата денежных средств VIP резиденту клуба необходимо написать соответствующее заявление. Возврат денежных средств производится в течение 10 рабочих дней с момента поступления заявления от VIP резидента клуба о досрочном расторжении Договора - оферты.
- 4.6. При расторжении договора - оферты по инициативе VIP резидента клуба более чем через 10 дней после заключения настоящего договора - оферты денежные средства считаются освоенными клубом в интересах VIP резидента клуба и возврату не подлежат.
- 4.7. Нарушение порядка оплаты услуг является основанием досрочного расторжения Договора - оферты по инициативе Руководителя клуба в одностороннем внесудебном порядке.
- 4.8. Договор вступает в силу с момента оплаты и действует в течение 3 месяцев.
- 4.9. VIP резидент клуба выражает согласие на обработку, хранение и иное использование персональных данных, содержащихся в документах и иной информации в соответствии с Федеральным законом от 27.07.2006 № 152-ФЗ «О персональных данных».
- 4.10. По соглашению Сторон настоящий Договор - оферта может быть расторгнут досрочно в порядке, предусмотренном действующим законодательством.

И.Б.Топжасова



**ПЛАН БАЗОВОЙ ПРОГРАММЫ ЛИЧНОСТНОГО РОСТА**

№ п.п.	Содержание услуги	Описание	Количество
1	Консультации	помощь в разработке стратегии и продвижения личного бренда Заказчика, доступ в закрытый чат с Исполнителем 24/7, взаимоподдержка	12 шт.
2	Продвижение в СМИ	доступ в закрытый ТГ канал с разнообразными МК, вебинарами, прямыми эфирами мероприятий; участие в партнерских программах (предложения для партнеров, спец. предложения, привилегированное участие в проектах, мастермайнды); публикации в федеральных и местных СМИ (журналы, ТВ-программы, радио, паблики, соц.сети) — по запросу редакторов указанных СМИ о необходимости размещения информации	3 раза
3	Развитие социальных сетей Заказчика	помощь в разработке стратегии и продвижения личного бренда Заказчика, в том числе: подкасты, публикации, конкурсы, помощь в подготовке фото-видео контента	
Период оказания услуг ТРИ МЕСЯЦА			

